

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
Fax
E-mail

Nazionalità

Data di nascita



POMPONI ALDO
VIA BELLAVISTA, 14 – 28804 SAN BERNARDINO VERBANO (VB)
0323 553627, 340 468 1772

aldo.pomponi@gmail.com

Italiana

8 FEBBRAIO 1957

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

2002 - attuale
ALDO POMPONI CONSULTING S.A.S.

Consulenza direzionale per la piccola e media impresa
Socio fondatore
Consulente di direzione
Formatore
Sviluppo dei processi Commerciali e di internazionalizzazione
Consulenza marketing, Consulenza in materia di organizzazione della produzione
Organizzazione di Interventi formativi per il management
Realizzazione di sistemi per il monitoraggio delle performance aziendali
Analisi e sviluppo di software specializzato per l'automazione di processi
Incarichi di consulenza direzionale in Italia, Svizzera, Francia, Stati Uniti

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

2000 – 2002
Integra SA / Integra SPA – Rue de Colonel Avia, Issy les Moulineaux – Parigi / Via Ripamonti, 120 Milano
Servizi per l'eBusiness ed il commercio elettronico
Dirigente
Parigi: Vice President of Knowledge Management and Operational Efficiency
Milano: Amministratore delegato della filiale Italiana Integra SPA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

1989 – 1999
Isa Srl – Via Torino, 2 – Baveno (VB)

Soluzioni avanzate per l'ingegneria del software
Fondatore ed amministratore unico

- Principali mansioni e responsabilità

Direzione generale dell'impresa
Ideazione ed organizzazione dei prodotti e dei servizi alla Clientela. Il prodotto principale è stato il DBSEE (Data Base Software Engineering Environment) un sistema di generazione automatica di programmi venduto in oltre 10.000 licenze in tutto il mondo.
Sviluppo delle relazioni con il mercato nazionale ed internazionale

• Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità	1986-1988 Olivetti Spa – Via Meravigli, 10 – Milano Informatica e tecnologie per l'informazione Impiegato Responsabile commerciale Responsabile delle vendite di Personal Computer su grandi Clienti in Lombardia (Gruppo Eni, Università Bocconi, Politecnico di Milano, CCR Ispra) Collaborazione con il marketing centrale di Ivrea per coordinare le azioni di lancio del Personal Computer Olivetti M24 sul mercato Nazionale.
ISTRUZIONE E FORMAZIONE	
• Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita	1975 – 1981 Politecnico di Torino – Torino (Corso di laurea) Istituto Nazionale Galileo Ferraris Torino (Tesi sperimentale) Matematica, Fisica, Elettronica, Telecomunicazioni, Antenne, Campi elettromagnetici Ingegneria Elettronica ad indirizzo Telecomunicazioni ed Iperfrequenze
• Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio • Qualifica conseguita	1970 – 1975 Istituto tecnico Lorenzo Cobianchi - Verbania Conoscenza degli aspetti tecnici legati alla progettazione e produzione meccanica ed alla produzione di energia da caldaie a vapore, Disegno tecnico, Attività pratiche in officina, Tornitura, Fresatura, Tempra, Analisi dei materiali al microscopio. Perito Meccanico

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

PRIMA LINGUA
ALTRE LINGUE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE
RELAZIONALI

ITALIANO

INGLESE

ECCELLENTE
ECCELLENTE
ECCELLENTE

FRANCESE

ECCELLENTE
ELEMENTARE
ECCELLENTE

TEDESCO

MOLTO MOLTO ELEMENTARE
NO
MOLTO MOLTO ELEMENTARE

Capacità di lavorare in gruppo: Acquisita in gruppi di lavoro multidisciplinari (progetti per Clienti, attività formative in aula, organizzazione di eventi, sviluppo di gruppi di lavoro).

Partecipo regolarmente da oltre 15 anni a gruppi di lavoro internazionali alternando attività di gruppo a fasi di avanzamento di progetto in autonomia.

Capacità di comunicazione: Attribuisco alla comunicazione una funzione vitale per qualunque organizzazione e non perdo mai occasione di promuoverne l'uso adeguato a tutto vantaggio del benessere e dell'efficacia del gruppo. Utilizzo molto il "pensiero visuale" (in inglese suona meglio: Visual Thinking) facendo sempre molto leva sulla rappresentazione schematica e partecipata dei processi. E un modo molto intuitivo per aiutare l'azienda a comprendere il cambiamento e diventare parte attiva nell'attuarlo. Quando posso faccio uso di lavagne, proiettori, fogli in formato A3 o più grandi per lasciare quando più possibile una traccia a disposizione del gruppo.

Leve motivazionali: Dedico sempre molta attenzione alla comprensione delle motivazioni dei partecipanti ai gruppi di lavoro di cui faccio parte e quando possibile contribuisco alla condivisione e se necessario al loro sviluppo per contribuire al successo.

Multiculturalità: Ho sviluppato competenze relazionali oltre che in Italia nel nord Europa nel nord America, in paesi di cultura islamica e nell'est Europeo raggiungendo sempre la massima sinergia con i miei interlocutori.

CAPACITÀ E COMPETENZE
ORGANIZZATIVE

Capacità di coordinamento: Ritengo di avere buone capacità di coordinamento e sono molto aperto al cambiamento che ritengo sempre un fattore di apertura di nuovi fronti di conoscenza.

Gestione del tempo: Adotto tecniche semplici ma efficaci per gestire il tempo nelle riunioni o nelle sessioni di lavoro di gruppo. Mi trovo spesso a redigere l'agenda e facilitare lo sviluppo degli argomenti aiutando il gruppo nella gestione dell'agenda ed a rispettare i tempi previsti.

Le esigenze dell'Imprenditore: Sono in grado di comprendere le esigenze dell'imprenditore e di identificare soluzioni idonee e risolutive per le sue problematiche di gestione e sviluppo dell'impresa.

Bilancio, Pianificazione, Controllo e Monitoraggio: Sono in grado di leggere e redigere un bilancio e formulare il business plan per l'impresa, attività che ho appreso in oltre 20 anni di esperienza sul campo e 10 di consulenza direzionale confrontandomi con oltre 100 Aziende Clienti sia in Italia che all'estero.

Tecnologia ed innovazione: Le mie competenze relative al mondo dell'informatica (sia in piccole organizzazioni che in grandi imprese bancarie ed assicurative) ad Internet al commercio elettronico ed alla comunicazione integrata mi consentono di fornire sempre un valido contributo o assumere posizioni di coordinamento in gruppi di lavoro finalizzati allo sviluppo di soluzioni tecnologiche innovative. Sono in grado di dialogare con il management senza introdurre il gergo complesso dell'informatica ed allo stesso tempo di comunicare con gli specialisti per indicare i requisiti di business e discutere in modo costruttivo aspetti tecnologici, funzionali o scelte architetture di fondo.

CAPACITÀ E COMPETENZE
TECNICHE

Bilancio e Controllo di Gestione: Effettuo regolarmente presso i Clienti l'impostazione del controllo di gestione partendo dai dati contabili disponibili e le integrazioni extracontabili, gli ammortamenti tecnici ed i leasing ed i costi onerati del personale. Ottengo il conto economico e lo stato patrimoniale riclassificato attraverso i quali OGNI MESE rendo evidente all'imprenditore il funzionamento della sua azienda e getto le basi per i piani di sviluppo.

Ho sviluppato una competenza sul bilancio e sul reporting direzionale di natura gestionale in oltre 20 anni di confronto con aziende Clienti con l'obiettivo di trasferire all'imprenditore metodi e strumenti di facile applicazione per ottenere una situazione mensile il più possibile vicina alla realtà.

Balanced Scorecard – La misurazione degli indicatori di performances legata alla "scoperta" di diverse prospettive rispetto a quella finanziaria aiuta molto l'imprenditore a razionalizzare la strategia e definire i criteri per verificarne lo sviluppo del tempo. Nelle attività di consulenza in Egitto e Romania ho applicato in oltre 10 aziende la metodologia di Kaplan e Norton che è stata compresa ed applicata dal management delle imprese Clienti. Utilizzo spesso questo strumento che se impostato in modo semplice risulta di grande efficacia e di facile comprensione per tutta l'organizzazione.

Solution Selling – E' una delle metodologie di vendita più diffuse al mondo. Ho seguito i corsi di certificazione, applico e insegno la metodologia da oltre 10 anni con risultati sempre molto soddisfacenti per i Clienti.

Visual Thinking – Comunicare processi complessi è la sfida che spesso ho dovuto affrontare per aiutare i Clienti a Vendere o Illustrare il loro valore. Con la società XPLANE di St. Louis nel Missouri USA ho seguito corsi di formazione sul Visual Thinking e sulla realizzazione di XPLANATIONS ovvero pagine di sintesi molto efficaci per supportare la comunicazione di processi complessi.

MindMapping – Ho appreso la tecnica delle mappe mentali nel corso di un progetto di innovazione (banca on line) da me coordinato presso una banca Svizzera nel 1998. Da allora ho continuato ad utilizzare questa metodologia per rappresentare processi, costruire interattivamente l'organigramma di un'impresa o anche semplicemente prendere appunti "strutturati" durante un meeting per poi presentarli a tutto il gruppo alla fine del meeting. Succede quasi sempre che il Cliente rimane entusiasta della metodologia e si ingaggia nel suo utilizzo.

Informatica: Ho un'ottima conoscenza di tutte le tecnologie che compongono il sistema informativo di un'impresa. Possiedo una visione completa sia per le tematiche relative all'infrastruttura tecnologica che riguardo le piattaforme e gli strumenti di sviluppo e di controllo. Ho avuto modo di approfondire gli aspetti legati alla norma ISO 20000 e la metodologia ITIL per l'organizzazione di processi legati alla gestione ed alla continuità di servizio in centri servizio informatici.

Internet: Ho iniziato nel 1994 la mia avventura su Internet realizzando un progetto di comunicazione internazionale e di commercio elettronico. In oltre 20 anni di esperienze

	progettuali (siti, portali, eCommerce, on line banking, abbigliamento su misura, promozione on line, social media marketing) ho acquisito molte competenze sia nel campo della comunicazione integrata che della fornitura di servizi interattivi. Conosco in modo approfondito gli aspetti tecnologici ma privilegio la definizione della strategia per il Cliente ed il coordinamento di progetto fornendo anche ove necessario contributi in termini di creatività. Ho realizzato in collaborazione con aziende specializzate piattaforme di comunicazione on line, sistemi WebTV, Database on line di varia natura. (Esempi di progetti: Versace, KeraKoll, Dun&Bradstreet, IBM, Ermenegildo Zegna, Banca Unione di Credito Lugano). <u>CloudComputing</u>: Da oltre 5 anni utilizzo il CloudComputing come risorsa per la gestione di servizi on line. Considero il CloudComputing come una risorsa indispensabile per chiunque intenda organizzare servizi on line per partire velocemente con una struttura di costi il più possibile "variabile". <u>Excel</u> – Riservo a questo prodotto una posizione di particolare rilievo in quanto il foglio elettronico ha accompagnato il mio sviluppo professionale consentendomi di tradurre le metodologie proposte in modelli facilmente utilizzabili per l'imprenditore. Ritengo di aver acquisito un livello di eccellenza nell'utilizzo di questo strumento che unita alla conoscenza dei linguaggi di programmazione e dell'accesso ai dati aziendali mi consente a volte in autonomia, altre volte coinvolgendo i tecnici in azienda di realizzare soluzioni di modellazione, analisi e controllo molto efficaci ed utili per l'imprenditore. <u>Business Intelligence</u> – Ho acquisito discrete competenze nel campo della business intelligence utilizzando le varie soluzioni disponibili in Azienda o reperite sul mercato. La gestione dei dati, l'organizzazione dei dati e l'interpretazione dei dati ha accompagnato tutta la mia carriera professionale. L'azienda dispone di molti dati e spesso non ne valorizza il contenuto, A volte mi stupisco di come con estrema semplicità nei dati si possano trovare risposte evidenti e di grande aiuto per coinvolgere l'organizzazione nel processo di miglioramento continuo.
CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE	DALL'ETÀ DI 14 ANNI SUONO PIANOFORTE E CHITARRA CHE HO APPRESO IN AUTONOMIA CANTO, KARAOKE DA SEMPRE COLTIVO LA PASSIONE DI RITROVARSI CON GLI AMICI A CANTARE SCULTURA DEL LEGNO, RISTRUTTURAZIONE MOBILI D'EPOCA GIARDINAGGIO MI PIACE SCRIVERE SIA IN LINGUA ITALIANA CHE IN LINGUA INGLESE
ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE	ANALISI TRANSAZIONALE PROGRAMMAZIONE NEUROLINGUISTICA PROBLEM SOLVING
PATENTE O PATENTI	Patente di guida B
ULTERIORI INFORMAZIONI	<u>Referenze:</u> Numerose piccole e medie imprese Italiane con le quali prendere contatto su richiesta Settori: Energia ESCO , Arredamento di lusso, Studi commercialisti, Internet Service provider, Lavorazione ottone stampato, Saldatura ottone, rame, alluminio, Produzione componenti per macchine utensili, Farmaceutico, Merge&Acquisitions <u>Riferimenti offerta su web:</u> www.aldopomponi.it
ALLEGATI DISPONIBILI A RICHIESTA	RASSEGNA STAMPA PREMIO SMAU INDUSTRIAL DESIGN DBSEE 3.0 RILASCIATO DAL PROF GIANNI DEGLI ANTONI DI MILANO - PROFILO ALDO POMPONI SU KNOWLEDGE MANAGEMENT REVIEW (UK)